

平成22年12月7日

〈今やっていること〉

No.78

今年も残りわずかですが一年が終わりです。12月決算ですので、最終の数字が読める時期となりました。昨年大幅にお客様が減少した影響で、前半は厳しい数字でしたが、売上は前期よりは減りましたが、前々期並の売上は確保できそうです。お客様も10件純増となりそうです。感謝の多い中、とうにか、最終ではまことに喜んで頂戴しました。

新規のお客様もつぎつぎと、所属全員のそれぞれ頑張った感じがあります。

11月の経営革新セミナーでお話しさせて頂いた高林会計で今やっていること、どれもが発表途上で、上手には出来ていないものですが、①授受口仕事別優先、お客様が来たら全員で立ち授受、②朝礼、1分間スピーチ、職場の敬養、18の徳目、③週一回、事務所周辺ゴミ拾い、④早朝勉強会、毎週水曜日7時から8時⑤毎月、経営計画講座⑥ランキスター半略DVD勉強会⑦独自資料の月次決算報告会⑧業績向上プログラム(経営計画支援)⑨全員参加「理念と経営勉強会」⑩交流会参加⑪礼状ハガキを書く⑫ホームページに所属プログラム⑬新規設立先、知合いに情報提供(DM)⑭毎月第3木曜日無料相談会⑮金融機関訪問⑯決算資料公開、ガウス流、経営⑰経営方針発表会の開催。等、他の会計事務所と比べると、レベルは低く、まだまだ見られないですが、色々やれるおかげでまたここかと感じています。生意気な言いかもしれませんが、赤字会社が多い中、税務・会計に力をつけて、この会計事務所が処理しようとする大差はないと思います。装備もそろそろそろそろこだけだと思えます。未伸知識の差に差があることはありますが、だから、今の自分達でもやれることをやろうと、やれることから始めました。どれも大至急お金は必要ありません。「会計の会社を強くする」「経営革新」「後継者育成」とかいいことは出来ませんが、誰でも出来ること、どう臭いこと、身近かなことも実践し、お客様と協力し、共に学び、共に発展、成長を頑張りたいと思っております。

高林幸裕