

平成28年12月11日 12月分

No 90

12月2日(金)「FBS 経営支援セミナー」を、今年ほ(株)都甲建設
代表取締役社長 蓬台浩明氏を講師にお迎えし開催しました。
講演で「綺麗ごとのみで行うモデル」をつくとお話していました。
1000年続く企業はビジョンです。頭の良人はいらぬ、人の良人が必
要、型はごとしかではな、ものでなく、こゝ、涙の感動観、完成に
からのつながり、いかに存ても年寄りくさくならない、119(1時間19分)
対面、ドロフーズ(夢×愛×自由)、～の後が一番、売上は私達を
今必要としている数字、利益は未来をゆるされる数字、かけ算、社員は
一人ひとりの強い分×強い分、1時間をバードQ;全員でスイング、全員
が同じことをやる。ニックネーム、マイはし、誰でもできることを大切に。
あなたの仕事は何ですか。「綺麗ごとのみで行うモデル」この社長の
覚悟が東松市の元氣企業代表となり、お客様を増やしている
要因かと思ひます。綺麗ごとだけで商売がうまくいくのか、世の中は
表裏あり、裏もあって成り立っている。理想はうただけと現実はずう。
と考へてしまひます。毎日色んなことがあひます。人間ですので
つい汚いことをしたり、だましたり、失敗したりします。その時「綺麗ごと
のみで行うモデル」を諦めてしまうのか、やり直すのか、そこが分岐点
かと思ひます。失敗しても失敗してもやり続けること、やり続けることで
いい会社になつていく、いい人になつていく、お客様に喜んで頂く、
社員に喜んで頂く、家族に喜んで頂く、仲間喜んで頂く
ことかと思ひます。綺麗ごとだけで簡単には売上が増えません。
しかし、綺麗ごとでも行わなければ信頼も得られません。信頼は
なければ紹介もありませんし、仕事もありません。今の仕事は何か、
何をすればお客様は喜んで頂けるか、とこころを考へることだと思
ひます。そして行動計画を立てることです。残りわずかで新しい年が初
まひます。「私の仕事は何か」「何でお役に立てるか」「市場はどこにある
のか」計画を立てまひまう。

高林幸裕